

Workshopreihe
12.12.2023 bis 30.04.2024



Getestet durch
Wirtschaftsinformationssysteme
an der Universität
von Würzburg
erfolgt eine Bewertung
des Deutschen Bundesrates

KUNDEN- & VERTRIEBS- ORIENTIERUNG



Wie erreiche ich meine bestehenden Kunden und generiere neue Kunden für die Zukunft?
Wie kann mein Unternehmen Kunden begeistern?
Wo beginnt in meinem Unternehmen die Kundenorientierung?

Im Rahmen unserer **TRANSFORMATIVE - Workshopreihe „Kunden- und Vertriebsorientierung“** in Zusammenarbeit mit dem erfahrenen **Berater Andreas Fein**, ist dies nur ein Auszug der behandelten Fragestellungen.

Wir laden Sie herzlich zu unserer ersten Workshopreihe ein, die am **12.12.2023 mit einem Auftaktworkshop startet**. Die drei weiteren zweitägigen Workshops der Reihe finden am 11. und 12.01.2024, am 06.02. und 07.02.2024 sowie am 05.03. und 06.03.2024 statt. Den Abschluss bildet eine gemeinsame Präsentation der Ergebnisse am Vormittag des 30.04.2024.

Weitere Workshops sind Jahr 2024 und 2025 geplant.

Das Projekt TRANSFORMATIVE **trägt die Kosten des Beraters sowie der Verpflegung** im Rahmen des Workshopreihen **für Sie**.

Unser Ziel ist es, die teilnehmenden Unternehmen in der Ausrichtung des Vertriebes und der Kundenansprache zu unterstützen. Ein besonderes Augenmerk liegt auf zukunftsorientierten Vertriebsformen und der kooperativen Mitarbeiter- und Organisationsentwicklung.

Die Teilnehmerzahl ist auf 8 Unternehmen pro Workshopreihe begrenzt.

Die Anmeldemöglichkeit und weitergehende Informationen finden Sie unter [Veranstaltungen \(wfgheilbronn.de\)](https://wfgheilbronn.de).

Gerne stehen wir Ihnen bei Interesse und für Rückfragen zur Verfügung



Stephan Hirth
Projektmanager
hirth@wfgheilbronn.de
07131/20996-15



Lea Walther
Projektmanagerin
walther@wfgheilbronn.de
07131/20996-18



Antonia Müller
Projektmanagerin
mueller@wfgheilbronn.de
07131/20996-22

Wir freuen uns darauf, Sie bei unserer Veranstaltung willkommen zu heißen.

Mit freundlichen Grüßen
Das Netzwerk TRANSFORMATIVE